loading
CORP

LA TRANSFORMACIÓN QUE TU EMPRESA NECESITA

LinkedIn es la herramienta que ayuda a tu empresa a conectar con tu público.

- **Más de 750 millones de usuarios**
- **Más de 55 millones de empresas**

UN CAMBIO DE PARADIGMA

Las ferias y los congresos han sido la principal forma de generar negocios para las empresas B2B.

Y aunque sigue siendo necesario

LinkedIn es la vía en expansión para generar **visibilidad, confianza y oportunidades de negocio.**

LINKEDIN VS FERIAS:

Abierto todos los días, a todas horas

En cualquier lugar del mundo

Puedes medir todo lo que ocurre

LINKEDIN VS VENTA TRADICIONAL:

Los usuarios de LinkedIn están predispuestos a iniciar conversaciones de negocios

Las llamadas inesperadas de extraños son incómodas e interrumpen la actividad en curso

"Con las llamadas en frío te centras en vender mientras que con LinkedIn te centras en aportar valor y construir una relación con tus clientes potenciales"

B2B Sales and Marketing

LINKEDIN VS VENTA TRADICIONAL:

Gastas tiempo viajando a visitar a tus clientes

Gastas dinero en viajar a visitar a tus clientes:
gasolina, desgaste del vehículo, transporte público

"La venta tradicional se basa en la actitud agresiva del vendedor, mientras que en LinkedIn el vendedor se basa en generar confianza y posicionarse como experto"

HAGA CRECER SU NEGOCIO CON UNA ESTRATEGIA DE VENTAS Y MARKETING

loading CORP | A better way to reach your market

B2B Sales and Marketing

NUESTRA ESTRATEGIA

B2B Sales and Marketing

AÑADE VALOR A TUS CLIENTES POTENCIALES

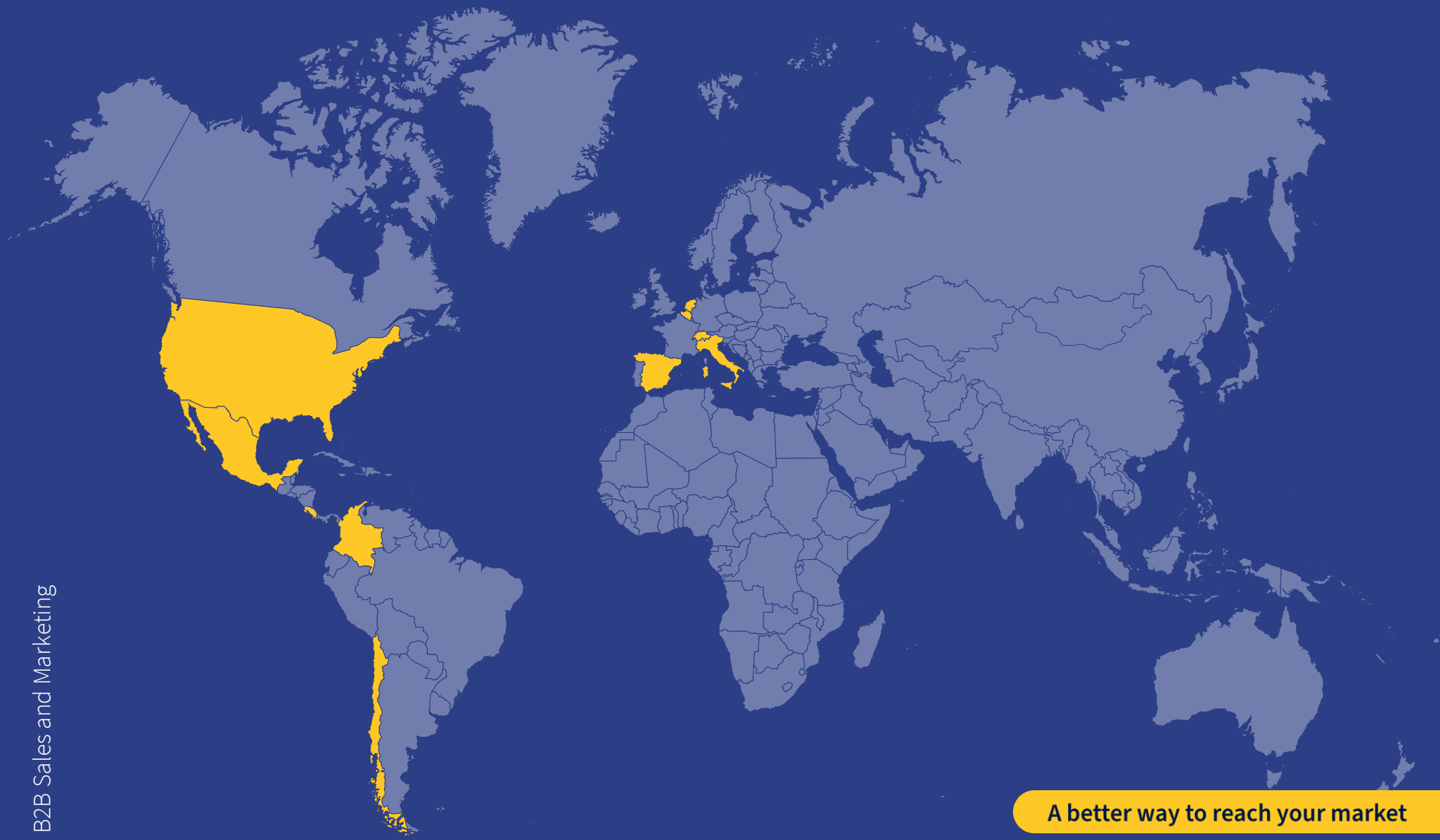
Basamos nuestra estrategia de ventas y marketing en el desarrollo de tácticas de captación de clientes potenciales

B2B Sales and Marketing

TOMA LA INICIATIVA Y APLICA UNA ESTRATEGIAEFICAZ DE VENTAS Y MARKETING EN LINKEDIN

B2B Sales and Marketing

SEDE EN BARCELONA ABIERTA AL MUNDO



B2B Sales and Marketing

A better way to reach your market

loading
CORP
A better way to
reach your market